

Retrospectief en toekomstplannen BIBUS BV: VAN HANDELSONDERNEMING TOT TOTAALLEVERANCIER EN ONTWIKKELPARTNER

Aluminium - Roestvast Staal

A-merken, innovatief, kwalitatief hoogwaardige componenten en een zeer omvangrijk productenpakket. Dit is kenmerkend voor BIBUS BV, Nederlandse dochteronderneming van het Zwitserse BIBUS Holding AG en voorheen bekend onder de namen Mparts BV en BIBUS Romicon BV. Beide ondernemingen zijn met één team, één pakket, vanuit één locatie onder één gezamenlijke naam op weg om binnen nu en 5 jaar één van de grotere totaalleveranciers in de Benelux te worden voor sectoren als de machine- en apparatenbouw, de verpakkingswereld, alsmede de maritieme en medische sector. In gesprek over verleden, heden en toekomst met de enthousiaste Managing Director en Partner van BIBUS BV, Stefan van der Beek, en Roberto Deola, CEO BIBUS AG Group.

Door Myriam Borghuis

Per 1 januari jl. was het een feit; Mparts BV en BIBUS Romicon BV gaan samen verder onder de naam BIBUS BV, als donderonderneming van de sterke Zwitserse familieonderneming BIBUS Holding AG, waar al sinds de oprichting in 1947 de familie Bibus aan het roer staat. Het

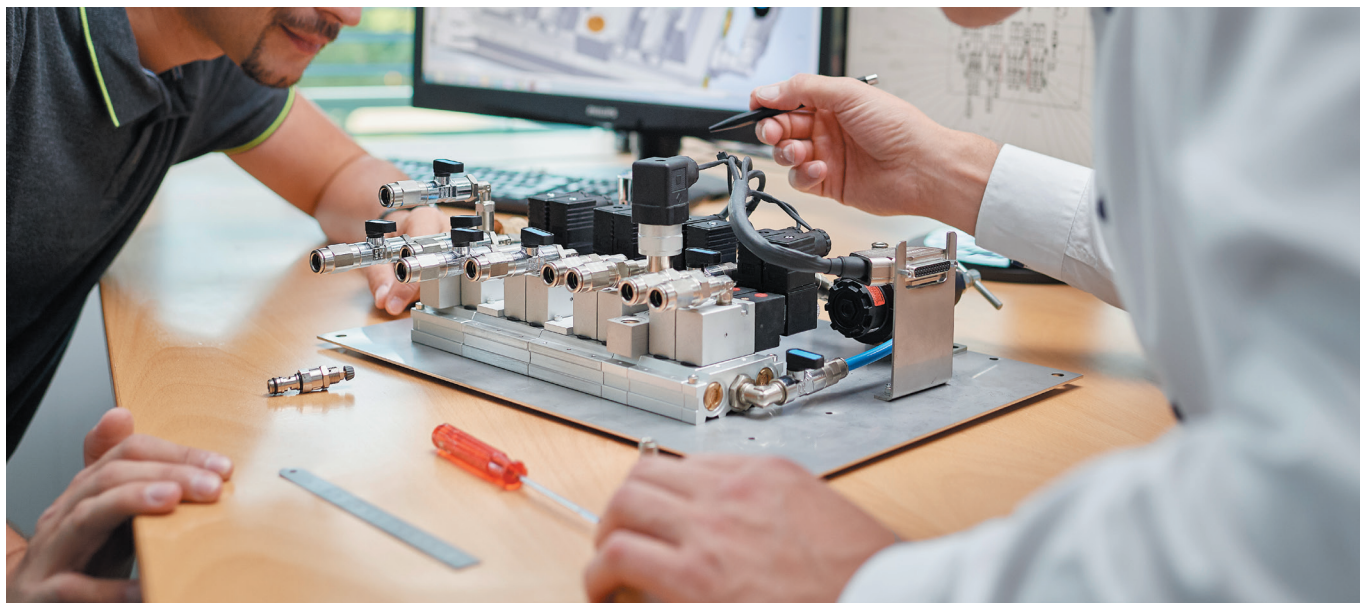


Roberto Deola, CEO BIBUS AG Group Technology (l) en Stephan van der Beek, Managing Director BIBUS BV.

bedrijf begon met de handel in staal voor de spoorwegen. In de loop der jaren werd het assortiment, mede ingegeven door de vraag vanuit de spoorwegen, steeds verder uitgebreid. Zo kwamen er in de loop der tijd mechanische componenten bij, later gevolgd door pneumatische, hydraulische en elektrische componenten. In 1974 werd de naam van de handelsonderneming veranderd naar BIBUS AG.

Tijdens de persconferentie op 12 januari jl. op de nieuwe locatie van BIBUS BV in Lisse, waar Mparts BV tot die tijd was gevestigd, wordt gepresenteerd wat de filosofie is van deze organisatie en de plannen na deze strategische ontwikkeling. 'De business unit Technologie van het Zwitserse familiebedrijf BIBUS AG vertegenwoordigt wereldwijd meer dan 279 A-merkfabrikanten', geeft CEO Roberto Deola van BIBUS AG, business unit Technologie aan. 'Met een duidelijke visie en een goed uitgewerkt plan wordt de ene na de andere grote A-merkfabrikant op het gebied van pneumatiek, mechatronica (elektrische en mechanische aandrijftechniek), elektronica en milieutechniek aan het omvangrijke pakket van BIBUS AG toegevoegd. Denk aan namen als CKD, Danfoss, WEG, Bansbach, Bizatto en Sang-A. Niet alle merken worden al op de Benelux-markt vertegenwoordigd. Met de komst van BIBUS BV gaat dat nu veranderen.'

Inmiddels heeft deze internationaal opererende, multinational maar liefst 1.100 medewerkers wereldwijd in dienst. Ruim 800 medewerkers van de 1.100 zijn werkzaam



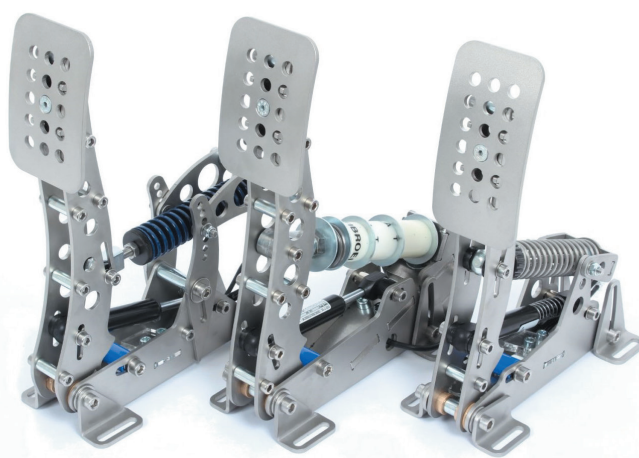
Research & Development bij BIBUS AG.

in 29 landen bij de business unit Technologie (ook BIBUS BV maakt hier onderdeel van uit). Daarnaast heeft BIBUS AG nog een business unit Materialen en een business unit Elektronica, eveneens met een wereldwijd netwerk. Alleen al in Europa beschikt de BIBUS AG over 22 eigen vestigingen, 22 decentrale magazijnen en 3 competentie-centra in Zwitserland, Polen en Duitsland. In de competentie-centra worden besturingsprogramma's geschreven en software voor mobiele hydrauliek-applicaties.

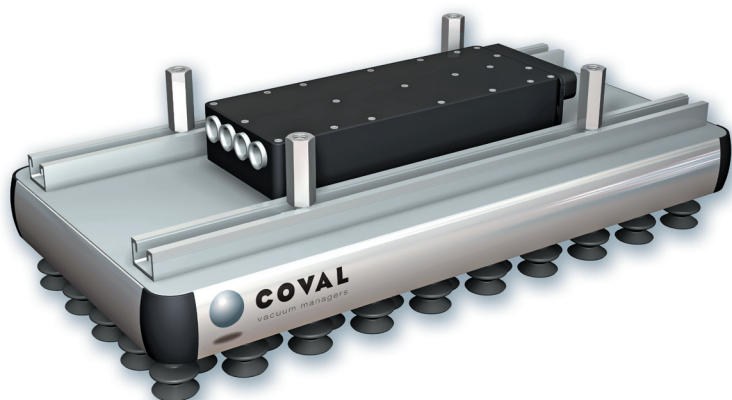
BIBUS BV – Totaalleverancier

Stephan van der Beek is bijzonder positief over de samenwerking met BIBUS AG. 'Met BIBUS BV vertegenwoordigen we momenteel 27 A-merken vanuit de hele wereld, waaronder Bansbach, ACE, Halder, Boteco, CKD, Ross, Airtac, Matrix, Mahr en Secoh. Al deze producten zijn verdeeld over 15 productgroepen, namelijk bedienen, machine-elementen, bevestigen, bekabelen, beschermen, robotaccessoires, dempingstechniek, aandrijven, pneumatiek, processtechniek, vacuümtechniek, meet- en regeltechniek, opspannen,

machines en pompen (red.: voor korte omschrijvingen per pakket zie www.bibus.nl/over-ons/merken). Door het toetreden tot de BIBUS Holding AG zal de focus van BIBUS BV de komende jaren in fasen worden verlegd van een pur sang handelsonderneming naar ontwikkelpartner en totaalleverancier.'



Professionele pedalen met Bansbach-dempers voor simracen.



Vacuümgrripper voor Pick & Place-doeleinden.

Lagere TCO

Met dit omvangrijke productenpakket hebben de engineers van BIBUS BV voortaan de mogelijkheid om reeds in het ontwikkeltraject van projecten zeer diverse oplossingen aan te bieden. Oplossingen waarbij altijd gebruik wordt gemaakt van A-merken. Door oplossingsgericht mee te denken in de ontwikkelingsfase van projecten kunnen de engineers van BIBUS moeiteloos de meest kostenefficiënte, veilige, kwalitatief hoogwaardige en/of innovatieve oplossingen adviseren en realiseren, wat uiteindelijk resulteert in een lagere 'total cost of ownership'. Van der Beek: 'Het is belangrijk om al in de beginfase betrokken te zijn en niet als een ontwerp van een machine en/of installatie al bijna klaar is. Dan moeten



Bansbach easylift gasveren, toegepast in vrachtwagenkisten.

onze mensen alsnog een oplossing op maat zien te realiseren en dat is vaak een kostbare exercitie. Om dit voor te zijn geven BIBUS-medewerkers al in de ontwerpfase van projecten, al dan niet in of na overleg met de R&D-afdelingen van de leveranciers, technische adviezen op maat zodat onze relaties met hun innovatieve oplossingen koploper blijven in hun markt en hun klanten dus voorsprong kunnen bieden.'

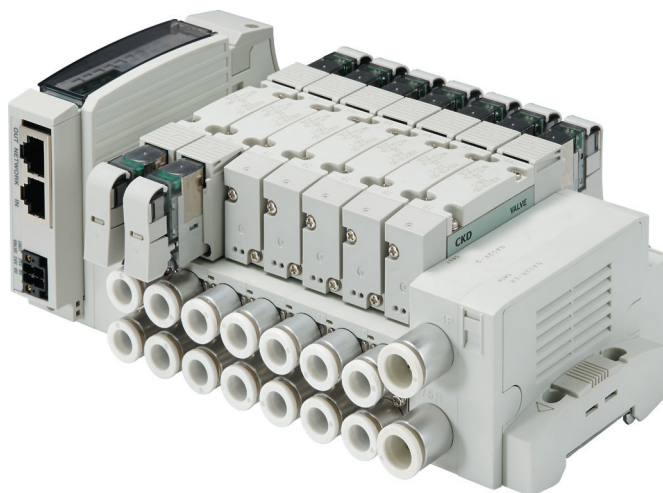
Korte en middellange termijnplannen

Gestart wordt nu met het fors uitgebreide product-assortiment, maar binnen afzienbare tijd zal meer en meer de BIBUS Corporate-strategie bij BIBUS BV worden geïmplementeerd, waardoor de organisatie de komende jaren gefaseerd in de rol van 'system integrator' groeit. 'De belangrijkste doelen voor de korte en middellange termijn voor BIBUS BV zijn one-stop-shopping en het leveren van toegevoegde waarde', aldus Van der Beek. 'Ons totale assortiment omvat inmiddels ruim 45.000 verschillende artikelen. Van mechanische en pneumatische componenten tot componenten op het gebied van mechatronica, proces-techniek, milieutechniek, opspansystemen en machines.'

Pneumatiek

In de Benelux start BIBUS BV begin dit jaar met de lancering van een omvangrijk pakket pneumatiek met maar liefst 15.000 pneumatiekcomponenten van bekende A-merkfabrikanten. Componenten variërend van rotatieremmen, veiligheidsdempers, flowmeters en -controllers, manifolds met I/O-links en grippers tot pneumatische cilinders. Op de vraag waarom gestart wordt met de uitrol van het pneumatiekpakket, antwoordt Van der Beek: "Omdat dit voor onze organisatie het meest laaghangende fruit is. Bij het voormalige BIBUS Romicon was immers al veel expertise aanwezig op bovengenoemd gebied. Na integratie van de 15.000 pneumatiekproducten binnen de ICT-structuur van het voormalige Mparts, kon het team direct starten met "cross selling" ofwel deze nieuwe producten aanbieden bij onze bestaande klanten en visa versa. Op pneumatiekgebied

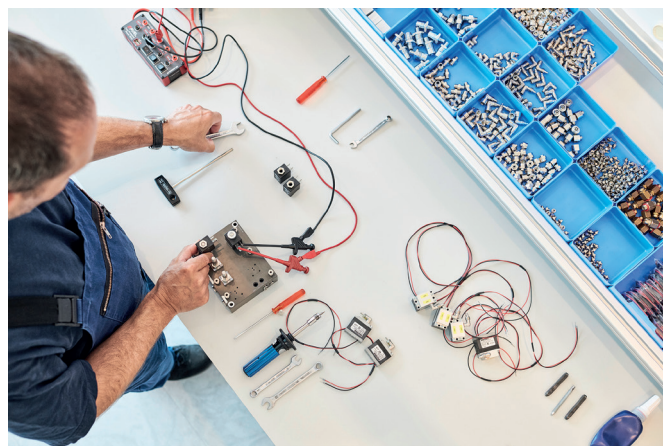
is het streven om uit te groeien tot totaalleverancier om vervolgens binnen 3 tot 5 jaar organisch de overstap te maken naar 'system integrator'. Een realistisch doel onzes inziens, omdat BIBUS BV in een omgeving werkt met veelvuldig terugkerende orders van bestaande relaties in de maakindustrie. Door deze relaties nu een nog groter assortiment te kunnen bieden, krijgen ze niet alleen meer keuze, maar kan ook tijd worden bespaard doordat alles voortaan bij één totaalleverancier is te bestellen.'



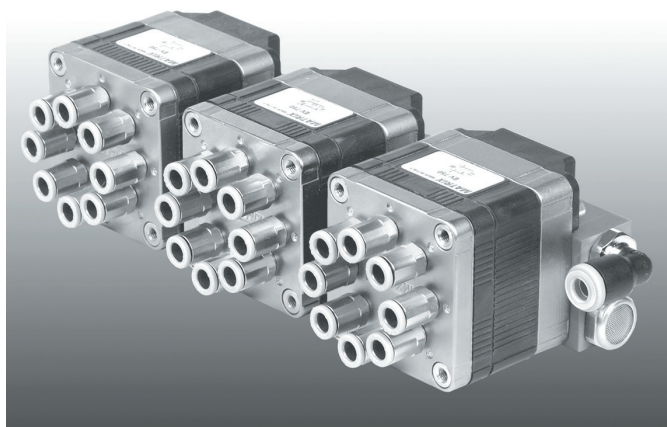
Pneumatische manifold met inschroefcartridges van CKD.

Mechatronica

Niet alleen op pneumatiekgebied wordt het assortiment verder uitgebreid en geoptimaliseerd, ook op het gebied van mechatronica (lees: elektrische en mechanische aandrijftechniek) worden momenteel grote stappen gezet. 'De BIBUS Holding AG heeft immers het distributeurschap van veel interessante A-merken op dit gebied, die momenteel nog niet worden vertegenwoordigd op de Benelux-markt', geeft Van der Beek aan. BIBUS BV is reeds met de eerste vertegenwoordigingen op het gebied van mechatronica in gesprek. 'Het is eigenlijk een soort "cherry picking". Ik bekijk alle vertegenwoordigingen die de BIBUS Holding heeft op dit gebied en zoek die pakketten uit die naadloos aansluiten bij ons huidige pakket in onze markt. Als dochteronderneming



Uitvoeren van functietesten bij ventielen.



Matrix-ventielen uit de 750-serie, snelle schakeltijd en lange levensduur.

van de BIBUS Holding AG hebben we nu een makkelijke toegang tot een groot netwerk met A-merkleveranciers. Daarnaast staat het ons als Nederlandse werkmaatschappij vrij om vertegenwoordigingen aan te trekken, waarvoor de BIBUS Holding momenteel nog geen distributeurschap heeft. Evenals bij het pneumatiekpakket start BIBUS BV ook in de mechatronica in eerste instantie met de in- en verkoop van componenten en medio 2024 zal naar verwachting de overstap worden gemaakt naar de bouw van de eerste subassemblages.

Eén SAP-database

Na de samenvoeging van Mparts BV en BIBUS Romicon BV is het gezamenlijke productenpakket inmiddels ondergebracht in één SAP-database, van waaruit voortaan 'live' documentatie kan worden geprint op elke gewenste locatie en foto's, werktekeningen en STEP/CAD-bestanden van bijna alle producten kunnen worden gedownload naar

een eigen omgeving voor verdere verwerking. 'Eventuele aanpassingen in de SAP-database worden "real time" doorgevoerd in de website en de webshop en worden per direct zichtbaar gemaakt voor relaties. Ook de operationele en financiële afwikkeling geschiedt volledig vanuit SAP', geeft Van der Beek aan.

De 45.000 producten zijn voortaan terug te vinden in de gerestylede Magento 2.0 webshop.

We gaan er voor!

Van der Beek: 'Het bovenstaande integratieproces gedurende het afgelopen jaar was een enorme klus, maar inmiddels is er een stevig fundament voor BIBUS BV gelegd. Tijd nu om met volle kracht vooruit te gaan en onze middellange doelen te realiseren, namelijk totaalleverancier en system integrator worden voor de maakindustrie. We bedienen een groot aantal markten, waardoor een brede spreiding van risico's. De laatste jaren heeft ieder bedrijf kunnen ervaren hoe belangrijk dat is bij een disruptieve economie.'

Momenteel bedraagt de gezamenlijke omzet in de Benelux-markt zo'n 6,5 miljoen euro. Als alles conform planning verloopt, is de verwachting dat de omzet jaarlijks met circa 5 tot 7% stijgt in bovengenoemde, bestaande markten.

Ambitieuze? Van der Beek: 'Dat zeker, en dat kan ook alleen als je de juiste medewerkers hebt. Het team van inmiddels 18 medewerkers kan ik omschrijven als proactief, betrokken, enthousiast en respectvol. En zij mogen uitgaan van een afwisselende, uitdagende job met veel vrijheden. Door onze krachten te bundelen en onze schouders eronder te zetten, zijn we over 5 jaar vanaf nu als totaalleverancier en system integrator niet meer weg te denken uit de Benelux-markt. En daar gaan we voor!' ■

www.bibus.nl

